

Transfer pricing tra operatività e gestione delle verifiche fiscali

ROMA **MERCOLEDI' 8 MAGGIO 2019**

La crescente attenzione che è riservata al “fenomeno” transfer pricing da gruppi multinazionali, amministrazioni fiscali e professionisti rende ineludibile un approccio pragmatico alla materia, volto a chiarirne gli aspetti legati alla quotidiana operatività rispetto agli obiettivi strategici di medio e lungo termine. Esigenza imprenditoriale che va ponderata tenuto conto delle previsioni normative e di prassi italiane nonché delle raccomandazioni e delle Linee Guida OCSE.

Un approccio proattivo consente inoltre di gestire in maniera trasparente ed efficiente (e, non da meno, con una aspettativa di efficacia) le verifiche fiscali condotte dall'Amministrazione Fiscale italiana alla luce dell'esperienza maturata sul campo da quest'ultima.

SEDE ROMA Conference Center Roma, Piazza Cola di Rienzo, 80/a (Metro A - Lepanto)

Ore 9.00 – 13.00 / 14.00 – 18.00 (tot. 8 ore)

DATE ROMA MERCOLEDI' 8 MAGGIO 2019

RELATORI Dott. Gianni Bitetti

Dottore Commercialista in Milano e Partner International Tax & Transfer Pricing di Bernoni Grant Thornton



- PROGRAMMA**
- Le Linee Guida OCSE e le cd. action del piano BEPS
 - La best practice internazionale nella definizione di una transfer pricing policy
 - La disciplina italiana in materia di transfer pricing tra previsioni normative e prassi ministeriale
 - Requisito del controllo fra evidenze formali ed aspetti sostanziali
 - Mappatura di flussi (e processi) infragruppo e definizione delle procedure interne volte alla corretta gestione dei transfer price
 - Formalizzazione della Documentazione Nazionale in materia di transfer pricing e concreta implementazione delle metodologie di analisi
 - Verifiche fiscali in materia di transfer pricing tra riscontri formali ed analisi sostanziali
 - Il concetto di idoneità della Documentazione Nazionale in materia di transfer pricing
 - Il confronto tra contribuente, professionista e verificatori nel corso della verifica fiscale
 - Strumenti deflattivi del contenzioso e transfer pricing

- OBIETTIVI**
- delineare la disciplina italiana in materia di transfer pricing alla luce delle previsioni normative e della prassi ministeriale
 - esaminare i processi infragruppo e le procedure interne per una più corretta gestione dei transfer price
 - tradurre nella pratica le metodologie di analisi suggerite dall'OCSE
 - argomentare le criticità che possono emergere nel corso delle verifiche fiscali anche attraverso l'indicazione di procedure applicative ed operative per una migliore gestione delle controversie

DESTINATARI Avvocati, Dottori Commercialisti, Professionisti operanti nel settore della consulenza fiscale ed amministrativa, Responsabili aziendali della funzione fiscale e legale, Funzionari dell'Agenzia delle Entrate ed Ufficiali della Guardia di Finanza

PREREQUISITI Per coloro che avendo già dimestichezza con la materia desiderano ulteriori approfondimenti di carattere specialistico unitamente ad un momento di aggiornamento e confronto di alto profilo tecnico-professionale

CREDITI FORMATIVI Avvocati e Dottori Commercialisti: inoltrata richiesta di accreditamento agli Ordini competenti

I PLUS Tradurre nella pratica la prassi operativa più innovativa

QUOTA € 380,00 + IVA listino

DI ISCRIZIONE € 320,00 + IVA per iscrizioni anticipate entro il 24 aprile 2019, multiple (due o più partecipanti dello stesso Studio), ex partecipanti ad altri corsi Giuffrè Francis Lefebvre S.p.A.

PER PARTECIPANTE