

# Grant Thornton M&A Italian Desk

**1° trimestre 2020**  
**+144 operazioni**

*\* L'analisi non include società finanziarie ed assicurative e operazioni tra società quotate*



**Nel primo trimestre 2020 il numero di operazioni italiane è rimasto invariato rispetto all'ultimo trimestre 2019. Risulta invece in crescita del 55% rispetto al primo trimestre 2019**



**Analizzando la distribuzione delle operazioni per mese, si nota un andamento molto altalenante presumibilmente dovuto alle condizioni socio-economiche causate dall'emergenza in corso**



# I settori più attivi

Nel 2020 esplodono le operazioni nel settore professional services, già 22.

Ancora nessun deal registrato invece nei settori cosmetica e lusso, contro i 33 totali del 2019

40

## Industrial products

#12 Construction materials  
#10 Containers & packaging

35

## Services

#22 Professional Services

34

## Consumer products

#15 Food & Beverage  
#8 Apparel

13

## Healthcare

#12 Healthcare Services and Providers

9

## High-tech

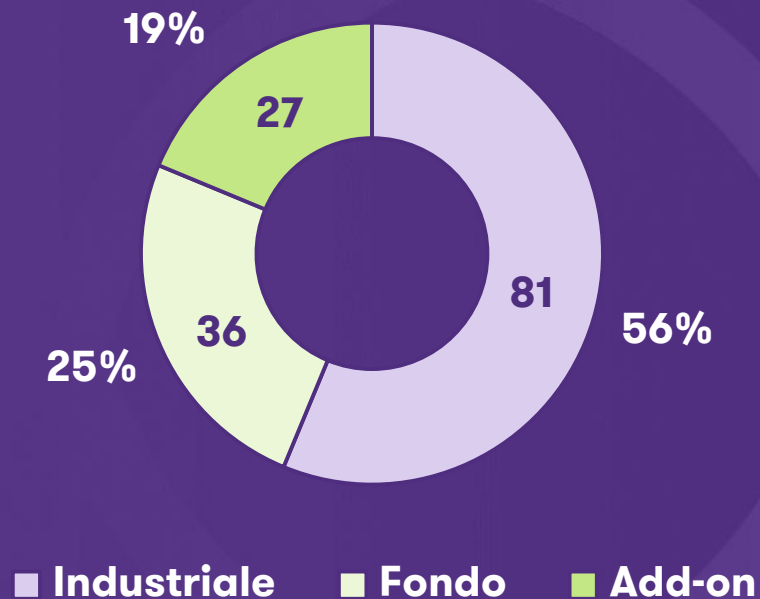
#6 Software & Infrastructure



# I Buyers più frequenti

Rispetto alla media del 2019, registriamo un aumento degli add-on (+8%) a discapito dei deal operati direttamente da fondi di private equity (-7%)

I buyer stranieri rappresentano il 29%

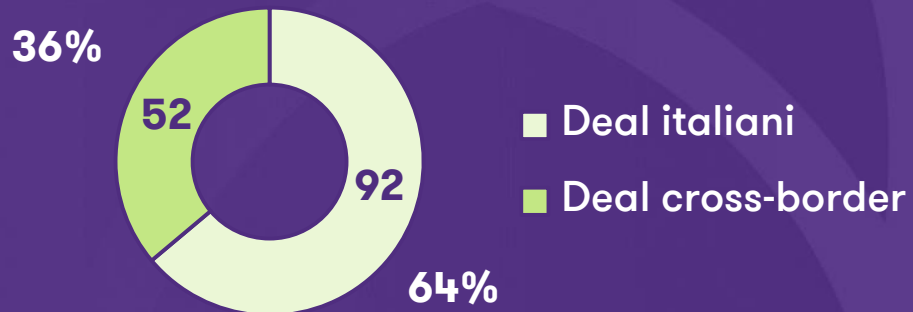


# Geografia dei Player

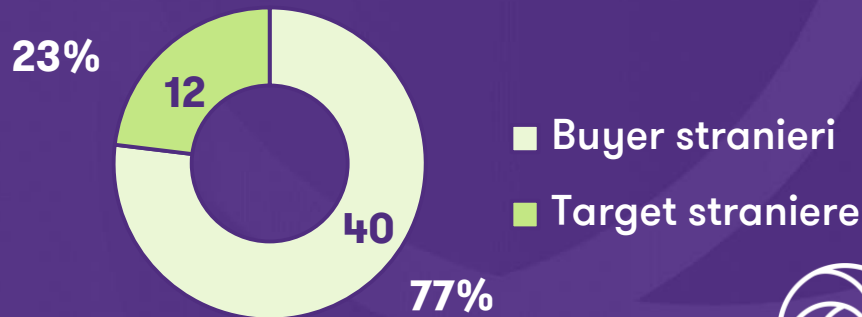
I deal Cross-border rappresentano poco più di un terzo delle operazioni registrate.

Su 52 deal cross-border, 40 volte è il buyer straniero ad acquistare target italiane, principalmente player US #15 e UK #8

Deal Italiani vs cross-border:



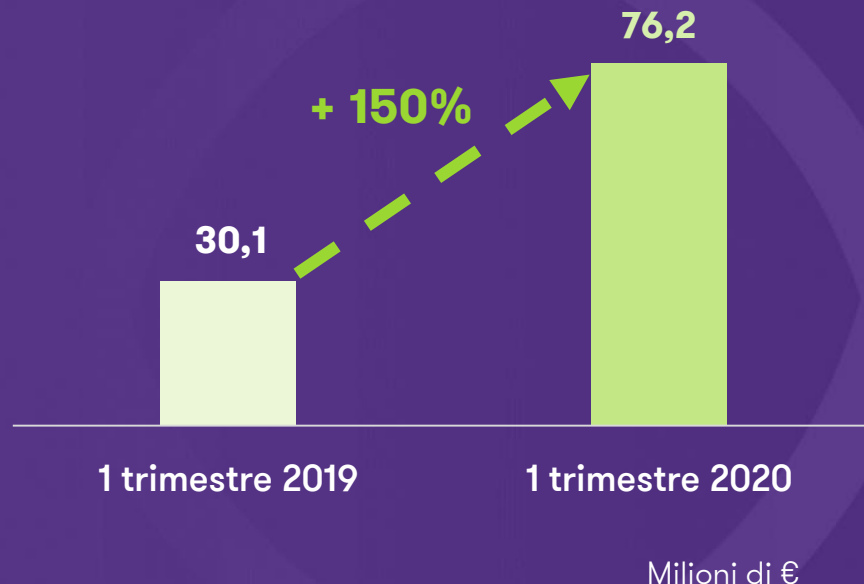
Breakdown dei deal cross-border:



# Le dimensioni delle Target

Il fatturato medio delle aziende target è più che raddoppiato rispetto al primo trimestre 2019.

Aumentano i deal di dimensioni medie (Ritrama, Gamenet, Nexive) e di dimensioni grandi (Engineering, BRT)



# L'operazione del trimestre

Una cordata di investitori guidata da Canada Pension Plan e Montagu, ha annunciato l'acquisizione da Providence di Galileo Global Education, il principale gruppo mondiale attivo nella private education in ambito moda, arte, design e media.

Grant Thornton ha assistito i manager di Istituto Marangoni e Naba, tra i principali asset del gruppo Galileo.

*\* Inserita nel campione per i numerosi asset italiani in portafoglio*



DOMUS ACADEMY MILANO

**Ricavi di gruppo ca. 500 Mln €**  
**Multiplo EV/EBITDA 20x**





“

L'impatto dell'emergenza COVID-19 è evidente nel rallentamento del numero di operazioni registrate nel mese di marzo. Crediamo comunque che molti di questi deal saranno recuperati non appena finiranno le restrizioni del lockdown.

Un driver di crescita per il futuro potrebbe essere invece rappresentato dall'aumento dei buyer stranieri ”



**Sante Maiolica**  
**Head of M&A - CEO**

Grant Thornton Financial  
Advisory Services

