

Bernoni Grant Thornton entra nell'advisory

di Antonio Lusardi

Continua la crescita di Bernoni Grant Thornton per linee sia interne sia esterne. La società di consulenza fiscale e legale, member firm di Grant Thornton International (network presente in 130 Paesi nel mondo con un organico di 42 mila persone), dopo aver nominato a inizio anno sei nuovi partner, ha acquisito Synapse Advisors, società attiva da anni nel settore del business risk services. «La scelta di Synapse è stata naturale», spiega Stefano Salvadeo, partner di Bernoni Grant Thornton e chief executive officer di Grant Thornton Financial Advisory Services, «in quanto avevamo già collaborato con successo due anni fa nell'ambito della cyber-security con la società e i suoi due soci, Alessandro Leone e Renato Sesana. Quando abbiamo deciso di espanderci abbiamo pensato subito a loro, perché dividevano i nostri valori e offrivano servizi molto peculiari e di alto livello». L'acquisizione è stata portata a termine nel giro di poco più di sei mesi e in tal modo ha completato un team che può «offrire tutti i servizi di advisory attualmente richiesti dal mercato», sottolinea il top manager.

L'operazione con Synapse rientra pienamente nell'ambito della strategia di Bernoni GT per potenziare la propria offerta nei servizi di advisory: un percorso di espansione iniziato nel 2014 dando vita a Grant Thornton Advisory, diventata lo scorso anno GT Financial Advisory Services. «Il settore dell'advisory è caratterizzato da un alto valore aggiunto e da un notevole spazio di ulteriore crescita», spiega ancora Salvadeo. «Tutti i servizi collegati

alla gestione del rischio avranno un grande sviluppo nei prossimi anni e tra questi più di tutti la cyber security».

Le opportunità per l'advisory non si fermano comunque alla cybersecurity: «Dall'internal audit all'Information Technology assessment, passando per le nuove regolamentazioni e la protezione dei dati personali, ci sono tanti settori dove prevediamo che la domanda per servizi come i nostri andrà a rafforzarsi», prosegue Salvadeo.

«Per questo nel 2017, abbiamo affiancato alle attività di corporate finance, già presenti da alcuni anni, quelle di business risk services, in cui Synapse è specializzata». I servizi di advisory sono poi fondamentali anche in occasioni delle operazioni di merger&acquisition, per cui Grant Thornton Fas può vantare ormai un'offerta completa: «Possiamo seguire ogni percorso di merger&acquisition a 360 gradi, dall'individuazione del target alla fase di riorganizzazione aziendale

post-deal, passando per le fasi di due diligence», spiega il partner di Bernoni GT, «senza dimenticare tutte le sinergie che possiamo offrire con l'altra grande divisione della nostra società, ossia quella tax & legal».

Il percorso di espansione di Grant Thornton Fas, che nel corso del 2016 ha registrato un fatturato di 2,5 milioni di euro sui 15,5 milioni di euro di Bernoni GT (+8,4% rispetto all'esercizio 2015) è però destinato a proseguire: «Oggi siamo 30 persone, ma contiamo di diventare 50 nel giro di due o tre anni», conclude Salvadeo, «crescendo per linee interne o, se si presenterà l'occasione giusta, tramite ulteriori acquisizioni». (riproduzione riservata)

